

Seidel & Friends Consulting ist eines der führenden unabhängigen deutschen Beratungsunternehmen für Digitalisierung und Informationstechnologie. Wir beraten mittelständische Unternehmen u. a. in der Optimierung und dem Management ihrer Telefonie, in der Leistungssteigerung ihres Unternehmensnetzwerks sowie in der Einführung von IT-Service Management und Enterprise Mobility Management Lösungen.

Zur Verstärkung unseres dynamischen Vertriebsteams suchen wir einen

Junior Sales Manager B2B New Business (m/w/d)

Vollzeit

Deine Tasks

- Telefonische Neukundenakquise und Aufbau eines eigenen Kundenstamms
- Aufbau und Steuerung der eigenen Sales Pipeline inkl. eines regelmäßigen Forecast- Prozesses
- Enge Zusammenarbeit sowie regelmäßiger Know-How-Transfer mit eigenem Mentor
- Stetige Beobachtung des Telekommunikations- und IT-Marktes
- Selbstständige Koordination zu den vertriebsnahen Fachabteilungen und eingebundenen Partnern
- Pflege der Vertriebstätigkeiten im CRM-System

Dein Profil

- Abgeschlossene Berufsausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise von ITK-Produkten oder anderen technischen Lösungen
- grundsätzliches Verständnis für kaufmännische Prozesse
- Ausgeprägtes Kommunikationsgeschick gepaart mit souveränem und verbindlichem Auftreten
- Ein hohes Maß an Eigenmotivation und erfolgsversprechendem Zeitmanagement
- Leidenschaft für Innovationen, Digitalisierung, Telekommunikation und IT
- Führerschein der Klasse B

Deine Benefits

- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit attraktivem Gehaltsmodell
- Keine festgefahrenen Strukturen, wir bieten Raum für Individualität, Kreativität und begrüßen Hands on Mentalität
- Smartphone, Laptop sowie attraktive Dienstwagen Policy für den dienstlichen und privaten Gebrauch sowie Homeofficemöglichkeit
- Vielfältige Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Klimatisierte Räumlichkeiten mit kostenfreiem Kaffee, Tee, Kaltgetränken und frischem Obst
- Jobrad und VL
- Sympathisches Team in modernem Office
- Ein positives Arbeitsklima & familiäres Arbeitsumfeld
- Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen
- Regelmäßiges Teamevents und gemeinsames Feiern von Erfolgen

Lust bekommen Kunden zu Fans zu machen?

Dann schicke Deine aussagekräftige Bewerbung mit Gehaltsvorstellung sowie möglichem Eintrittstermin an **bewerbung@seidel-friends.de**